



*Premium
Partners*



SOUVERÄN AUFTRETEN UND EINDRUCKSVOLL REDEN IM BERUF

Souveränes Auftreten gegenüber Kunden, ob Privatkunden oder Schadensteuerer, und gegenüber Lieferanten ist ein wichtiger Aspekt für den Unternehmenserfolg. Situationen und Reaktionen Ihres Gegenübers richtig einschätzen und entsprechend reagieren ist der Schlüssel.

Arbeiten Sie intensiv an Ihrem Auftreten und an Ihrer persönlichen Wirkung und lernen Sie in diesem Seminar verschiedene Möglichkeiten kennen, sich Kunden und Lieferanten gegenüber zu präsentieren.

Mit neuem Knowhow aus den Bereichen Rhetorik, Präsentationstechnik und Verkaufspsychologie sind Sie für jede Situation im beruflichen Alltag gewappnet.

Inhalte:

Präsenztraining

- Kriterien Ihrer Überzeugungskraft
- So erzeugen Sie einen souveränen Eindruck
- Der Trick mit der Kleidung
- Körpersprache einsetzen und Spannung halten

Begeistern

- So erreichen Sie Ihre Gesprächspartner
- Präsentieren nach dem NEURO-Prinzip
- Der emotionale Aspekt
- Ein Bild sagt mehr

Aus dem Stegreif

- Ohne Vorbereitung reden -Kurz und gut Stellung beziehen
- 1x1 der Schlagfertigkeit (kleines Sprech-Denk-Training), Schock-Starre überwinden
- Aktiven Wortschatz vergrößern

Präsentationstraining

- Vom Gedanken zur Kernaussage
- Der rote Faden in Gespräch und Rede
- Zuhörerorientiert sprechen –die Nutzenargumentation
- Intensives Statement-Training (die logische Mini-Präsentation)



Premium
Partners



SOUVERÄN AUFTRETEN UND EINDRUCKSVOLL REDEN IM BERUF

Inhalte:

Gespräch und Diskussion

- Elegant reagieren bei Fragen, Einwänden
- Umgang mit Angriffen und Killerphrasen

Methoden:

- Präsentation und Input
- Viele Praxisübungen mit Fallbeispielen aus dem Karosserie- und Lackierbetrieb
- Diskussionen und Gruppenarbeit

Referent:

Cornelia Beckmann, Sprechwissenschaft & Training Berlin

Termine:

30. September – 01. Oktober 2019 – Raum Frankfurt

Zielgruppe:

Alle Mitarbeiter, die regelmäßig im Kundenkontakt stehen.

Kosten:

Premium Partners Mitglieder: 460 € pro Person, inkl. Übernachtung

Nicht-Mitglieder: 920 € pro Person, inkl. Übernachtung

BVdP und Eurogarant Mitglieder erhalten 25% Rabatt auf den Preis für Nicht-Mitglieder

Bitte per Fax an **0251 / 149 820 59**

zurücksenden!



Premium Partners Seminar

„Souverän auftreten und eindrucksvoll reden im Beruf“

Ich/Wir nehme(n) an folgendem Seminar teil:

30. September – 01. Oktober 2019, Raum Frankfurt

Name Teilnehmer, E-Mail:

_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____
_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____
_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____

Firma, Anschrift:

Der pro Person zu entrichtende Seminarbeitrag beinhaltet die Seminargebühren sowie die komplette Verpflegung. Die Kosten für die Übernachtungen bei Voranreise oder Verlängerung des Aufenthalts sind nicht im Programmpreis inbegriffen.

Eine Anmeldebestätigung mit weiteren Informationen und Ihrer Rechnung erhalten Sie rechtzeitig vor dem Seminar. Der Seminarpreis für **Premium Partners Mitglieder** beträgt **460,00 € pro Person, zzgl. MwSt.**

Der Marktpreis für **Premium Partners-Interessenten** beträgt **920,00 € pro Person, zzgl. MwSt.**

Bei einer Buchung mindestens vier Wochen im Voraus erhalten Sie einen Rabatt in Höhe von 20,00 € auf den Nettorechnungsbetrag.

Sollte es Ihnen nach verbindlicher Anmeldung nicht möglich sein, an einem Seminar teilzunehmen, können Sie selbstverständlich, nach Absprache, einen Vertreter benennen.

Bei einer Stornierung werden ab 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn 50%, ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn 80% und bei einem Rücktritt später als 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn 100% der Teilnahmegebühr fällig.

Beachten Sie bitte unsere Seminarbedingen.

Rechtsverbindliche Unterschrift/Firmenstempel _____