



*Premium
partners*



ERLÖSOPTIMIERUNG – KALKULATION UND STUNDENVERRECHNUNGSSATZ

Die Grundlage dafür, dass Lackier- und Karosseriebetriebe schwarze Zahlen schreiben und weiter wachsen sind gute Stundenverrechnungssätze und saubere Kalkulationen. Diese beiden Faktoren sind die Stellschrauben zur Erlösoptimierung. Das Erzielen eines guten Stundenverrechnungssatzes ermöglicht eine Gewinnoptimierung, ohne dass Kosten erhöht werden müssen oder zusätzliche Arbeit in der Werkstatt verrichtet wird. Zwischen Wunsch und Wirklichkeit klafft indes häufig eine Lücke. Im Seminar erhalten Sie einen Einblick in die tatsächliche Logik der Stundenverrechnungssätze.

Inhalte:

- Der optimale Preis zwischen Wunsch und Wirklichkeit
- Erlösoptimierung: Ansatz und Faktor SVS
- SVS von betriebsnotwendig bis DEKRA
- Kundenmix und SVS
- Rahmenbedingungen einer fachgerechten Kalkulation Aufmerksames Vorgehen bei der Schadensbegutachtung (Erfassen von Kundendaten, Schadensursachen, Schadenshergang sowie die Dokumentation)
- Argumentation der Leistungsoptimierung vor, während und nach der Reparatur
- Erstellen einer sinnvollen Nachkalkulation
- Schnittstellen und Verständigung mit Versicherungen hinsichtlich der Kalkulation
- Berücksichtigung der unterschiedlichen Standpunkte von Versicherern, Prüfdienstleistern, Gutachtern
- Bedeutung effektiver Kommunikation mit allen Beteiligten in der Schadensteuerung

Methoden:

- Impulsvorträge
- Checklisten für die Praxis
- Praktischer Teil: Durchführung einer Kalkulation am Fahrzeug
- Einzel- und Gruppenaufgaben (u.a. Preiserhöhung argumentieren)
- Rollenspiele zur Preisargumentation



Premium
partners



ERLÖSOPTIMIERUNG – KALKULATION UND STUNDENVERRECHNUNGSSATZ

Referent:

L. Stefan Höslinger, HEPP Unternehmensimpulse GmbH

Zielgruppe:

Inhaber, leitende Mitarbeiter und Mitarbeiter in der Fahrzeugannahme

Termine:

05. Juni 2019 - Raum Hannover

12. September 2019 – Raum München

Kosten:

Premium Partners Mitglieder: 245 € pro Person

Nicht-Mitglieder: 470 € pro Person

BVdP und Eurogarant Mitglieder erhalten 25% Rabatt auf den Preis für Nicht-Mitglieder

Bitte per Fax an **0251 / 149 820 59**

zurücksenden!



Premium Partners Seminar

„Erlösoptimierung – Kalkulation und Stundenverrechnungssatz“

Ich/Wir nehme(n) an folgendem Seminar teil:

05. Juni 2019, Raum Hannover

12. September 2019, Raum München

Name Teilnehmer, E-Mail:

_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer		
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____		
_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer		
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____		
_____	<input type="checkbox"/>	Kein Zimmer	<input type="checkbox"/>	Einzelzimmer		
	<input type="checkbox"/>	Doppelzimmer	Anreise: _____	Abreise: _____		

Firma, Anschrift:

Der pro Person zu entrichtende Seminarbeitrag beinhaltet die Seminargebühren sowie die komplette Verpflegung. Die Kosten für die Übernachtungen bei Voranreise oder Verlängerung des Aufenthalts sind nicht im Programmpreis inbegriffen.

Eine Anmeldebestätigung mit weiteren Informationen und Ihrer Rechnung erhalten Sie rechtzeitig vor dem Seminar. Der Seminarpreis für **Premium Partners Mitglieder** beträgt **245,00 € pro Person, zzgl. MwSt.**

Der Marktpreis für **Premium Partners-Interessenten** beträgt **470,00 € pro Person, zzgl. MwSt.**

Bei einer Buchung mindestens vier Wochen im Voraus erhalten Sie einen Rabatt in Höhe von 20,00 € auf den Nettorechnungsbetrag.

Sollte es Ihnen nach verbindlicher Anmeldung nicht möglich sein, an einem Seminar teilzunehmen, können Sie selbstverständlich, nach Absprache, einen Vertreter benennen.

Bei einer Stornierung werden ab 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn 50%, ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn 80% und bei einem Rücktritt später als 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn 100% der Teilnahmegebühr fällig.

Beachten Sie bitte unsere Seminarbedingungen.

Rechtsverbindliche Unterschrift/Firmenstempel _____